



IMPACTO DE LAS CRISIS SOBRE EL MERCADO LABORAL EN LOS PAÍSES DE AMÉRICA LATINA Y EL CARIBE

Ec. ROBERTO POSSO O.

Facultad de Economía, Pontificia Universidad Católica del Ecuador
rposso@puceuiio.puce.edu.ec

“Si entendemos por crisis el punto de inflexión de un proceso americano que puede conducir a su renovación o a su colapso, podremos comprender por qué ha habido tantas crisis a lo largo de la historia. Pero es necesario aprender las lecciones que se derivan de esas situaciones y esto requiere una actitud abierta” (Enrique Iglesias, 1993).

I. CRECIMIENTO ECONÓMICO INSUFICIENTE

a. La economía latinoamericana en la posguerra

El breve examen de la historia económica de América Latina revela que existen episodios que evidencian la vulnerabilidad de sus economías ante los “shocks” económicos externos. Las viejas preocupaciones relativas a la fragilidad de las economías Latinoamericanas frente a los acontecimientos externos, han recobrado actualidad en los años 2000, especialmente luego de las crisis mexicana y asiática.

Al haber terminado la segunda guerra mundial, los países de América Latina co-

menzaron a sentir una aguda crisis económica como resultado, entre otras cosas, de la disminución de los ingresos de divisas extranjeras provenientes de sus exportaciones de materias primas e insumos estratégicos. Dadas las características internacionales imperantes a fines de la década de los 40, se suponía que la división internacional del trabajo obligaría a Latinoamérica a especializarse en la exportación de bienes primarios y a convertirse en un importador de bienes manufacturados y de capital. La circunstancia mencionada anteriormente, entre otras cosas, hizo pensar que era imprescindible adoptar un modelo de desarrollo que contribuyera a:

- (i) acelerar el crecimiento económico,
- (ii) lograr una adecuada distribución de